

大阪府羽曳野市 木村様邸

太陽光発電のメリットを知り、 『付けられない理由がない』と即決



④ 日当たりのよい新居の屋根に設置された太陽光パネル



大

大阪府羽曳野市の住宅街にモダンなデザインの新しい家が建ち並ぶ一角に、木村さんのお宅があります。2年前に結婚したばかりのご夫妻は、2018年9月に新築で売り出されていたこの家を購入。その2ヶ月後に太陽光発電システムを設置しました。興味を持ったきっかけは、引越してすぐに戸別訪問にやってきた株式会社SAN NEXASの営業スタッフによる説明だったそうです。「最初は断ろうと思いつつも聞いていたのですが、話がとても分かりやすかったです。電気代が安くなるだけで

阪府羽曳野市の住宅街にモダンなデザインの新しい家が建ち並ぶ一角に、木村さんのお宅があります。2年前に結婚したばかりのご夫妻は、2018年9月に新築で売り出されていたこの家を購入。その2ヶ月後に太陽光発電システムを設置しました。興味を持ったきっかけは、引越してすぐに戸別訪問にやってきた株式会社SAN NEXASの営業スタッフによる説明だったそうです。「最初は断ろうと思いつつも聞いていたのですが、話がとても分かりやすかったです。電気代が安くなるだけで



⑤ ペットの犬とハリネズミ専用の暖房も必要
⑥ ご夫婦でゲームで盛り上がる事もしばしば

なく、売電収入で初期投資費用が賄える点など具体的なメリットを含めて教えていただき、一気に興味を持ちました。これは設置しない理由がないのではと思ったほどです。また、設置するならカナディアン・ソーラーの太陽光発電システムがイチオシと勧められ、海外メーカーながら日本にも会社があって保証やメンテナンスなども安心だと納得しました」と即決したそうです。契約から1ヶ月後には工事が行われ1日で設置は完了。各種申請や売電契約等を経て、工事から約2ヶ月後には売電開始と、稼働までの流れもとてもスムーズだったとのこと。「設置後は、毎日モニターを見るのが楽しみになりました。もっと売電量を増やそうと、エアコンや照明などをこまめに消したりして、以前より節電するようにもなりましたね」と笑うご夫妻。稼働後まだ2ヶ月程度ですが、これから日が長くなる夏にむけ発電量はさらにアップしそうです。ますます期待が高まります。



③ サンネクサスの営業スタッフと

システム	6kW
設置モジュール	カナディアン・ソーラー社製 CS6K-300MS 20枚 ※住宅用パッケージQUORCA (コルカ)
パワーコンディショナ	CSP55N1D
施工	2018年11月
太陽光発電導入後の電気使用量・売電量の例 2019年1月	
・発電量: 209kWh	・売電量: 169kWh
・売電料金: 4,375円	・使用電力量: 195kWh
・支払い電気料金: 4,640円	



栃木県真岡市 磯谷様邸

効率の良いシステム設置で 冬もシミュレーション以上に発電



② 21枚のパネルが並ぶ新居の屋根



① なるべく昼間に電気を使うよう節電の工夫も

3

歳の男の子と5ヶ月の女の子を育てる磯谷さんご夫妻。お子さんが2人になったこともあり2018年9月にマイホームを建てました。

システム	5.04kW
設置モジュール	カナディアン・ソーラー社製 CSGA-240MS 21枚 ※住宅用パッケージQUORCA (コルカ)
パワーコンディショナ	CSP30N1D
施工	2018年11月
太陽光発電導入後の電気使用量等の例 2019年1月	
・発電量: 499kWh	
・売電相当量: 304kWh (7,880円相当)	

④ 加湿器やお尻拭きウォーマーなど子育てにも便利な電化製品を上手に取り入れている



⑤ 節電意識も高まったと語るご夫妻

③ サンネクサス東京支社の営業スタッフと

栃木県真岡市の閑静な住宅街に建つお宅の屋根には、カナディアン・ソーラーの太陽光パネルが21枚スッキリと並んでいます。太陽光発電システムについては、かなり興味があったそうですが、予算との兼ね合いもあり、当初は設置を見送っていたそうです。「ところが家を建てた直後にサンネクサスの営業の方がやってきて（笑）。とても詳しく説明してくれ、聞いていくうちにやっぱり付けたいと心が動かされました。カナディアン・ソーラーの製品なら予算的にも合うし、発電量もよくてメリットも大きいと勧められ、一気に背中を押されました」

システムが終わり、一気に背中を押されました。まだ売電は始まっていませんが、モニターを見るとかなり効果が出ていることがわかります。以前に暮らしていたアパートに比べると、部屋数が格段に増えているにもかかわらず電気料金は1万円以上安くなっているとのこと。「冬の1月でも多い日だと1日の発電量が20kWhを超えることもあり。シミュレーションよりも大分多く、嬉しい驚きですね」発電している昼間の時間帯にIHキッチンでまとめて料理の仕込みをするなど、電気をうまく使う工夫もしています。今後赤ちゃんの離乳食作りも始まり、自家発電した電気がますます役立ちそうです。

太陽光パネル 販売・設置



お客様一人ひとりに合わせて、分かりやすい資料を作成



創業1周年の際にスタッフが寄せ書きしたパネルとともに

ご縁に感謝することを忘れず、お客様の立場でいい製品を提供

木村さん、磯谷さんのお宅に太陽光発電システムを設置したのは、兵庫県神戸市に本社を置き、太陽光発電およびオール電化を専門に扱う株式会社SAN NEXASです。代表取締役の笹川直樹氏は、太陽光発電業界の販売会社で9年間営業経験と積み、1年半前に、31歳で同社を立ち上げました。かつての部下2人が飛び入り参加し、3人での創業となりました。

「車と時計を売って200万円の資金を作り、まさにゼロからのスタートでした。最初の1ヶ月は収入なし。2ヶ月目、ターゲットを法人から個人宅に切り替え、車もないので歩いて行けるところから戸別訪問をしたところ、初日に2本契約が取れた。嬉しかったですね」
以来着実に業績を伸ばし、現在では1ヶ月20～30件の契約ペースに。本社、東京

を提供

支社を併せ営業スタッフは10名。1軒1軒訪問して、直接説明する営業スタイルを基本としています。「訪問販売は、玄関を空けて出てきてくれるだけでありがたい。ご縁に感謝、することを忘れず、きちんと説明し、お客様の立場で製品をおすすめしています。主力商品はカナディアン・ソーラーのシステムで、取扱い全体の9割を占めています。パネル

株式会社SAN NEXAS(サンネクサス)
〒651-0092 兵庫県神戸市中央区生田町1-1-22
ニッポンビル2F A1
☎0120-332-366



代表取締役 笹川直樹氏

のサイズに種類があり、また発電量もいい。コストパフォーマンスがよく、お客様にとってメリットがある製品で、実際に設置した皆さんに感謝されています」
今年中には福岡にも支店を出す予定です。ますます元気な会社になりそうです。